

<https://cleverpush.com/de/job/2106/>

Junior Sales Manager (m/w/d)

Beschreibung

Wir sind CleverPush – ein innovatives SaaS Unternehmen, bei dem sich alles um den Versand von Push-Benachrichtigungen dreht, ob in Apps oder auf Webseiten. Als stark wachsender Vorreiter in der DACH-Region arbeiten wir bereits mit Kunden wie Axel Springer, Ströer oder auch derStandard.at zusammen und fokussieren uns dabei mehr und mehr auf den Ausbau unseres Kundenkreises außerhalb der DACH-Region. Hole dir mehr Infos unter www.cleverpush.com

Aufgaben und Fähigkeiten

- Grundkenntnisse des digitalen Tech Ökosystems
- Manage Präsentationen, baue Beziehungen auf und verhandle Verträge in deutscher und eventuell auch englischer Sprache
- Überzeuge potentielle Kunden am Telefon oder per E-Mail
- Arbeite zusammen mit dem Account Management Team um die Erwartungen des Kunden Rund um den Kundenservice zu erfüllen
- Hohes Maß an Eigeninitiative und selbständiger Arbeitsweise
- Baue deine eigene Targetliste auf, gehe die Kunden an und erstelle individuelle Angebote

Qualifikationen / Anforderungen

- Erste Arbeitserfahrung im Vertrieb, bevorzugt im digitalen Bereich
- Gutes technologisches Verständnis und die Fähigkeit schnell dazuzulernen
- Beherrschung der deutschen Sprache in Schrift und Wort und Grundlagen in Englisch
- Studium oder Ausbildung im Digitalbereich ein Plus
- Erfahrungen mit MS Office

Was dich erwartet

- Ein dynamisches und junges Team
- Ein lockeres Start-Up Feeling und flache Hierarchien
- Ein Bonussystem pro gewonnen Kunden
- Ein modernes Büro in der schönen Innenstadt von Hamburg (post Covid)
- Kostenlose Getränke in der Küche

Must have:

- Deutsche Sprache
- Englische Sprache

Arbeitgeber

CleverPush GmbH

Arbeitspensum

Full-time

Arbeitsort

Spaldingstr. 210, 20097, Hamburg,
Hamburg, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

22.02.2021